

Der Path Creator (PC)

... mehr als ein **Key Account Manager**.

Laser Lab wächst – wachse mit uns!

Die Laser Lab AG, mit Sitz in Aadorf (TG), erbringt Pionierleistungen im Bereich der Lasertechnik. Mit dem Spin-Off, aus dem über 100-jährigen Familienbetrieb BR TEC Bühler AG, entstand die Mission «First in LAST». Unser Ziel: Wir sind die #1, um die Profitabilität, Geschwindigkeit und Nachhaltigkeit der Fertigungsprozesse unserer Kunden, mit Hilfe von LAST-Lösungen, zu steigern. LAST bedeutet «Laser Advanced Surface Treatment», und beinhaltet Technologien und Anwendungen, welche Bauteileigenschaften durch Lasertechnologie verbessern. Mit Forschung, Entwicklung, Produktion und Koordination erschaffen wir LAST-Anlagen, welche Kundenbauteile bearbeiten und dabei die einzigartigen Stärken von LAST ausspielen: Präzision, Schnelligkeit, Intelligenz, Flexibilität, Automation und Nachhaltigkeit.

Sie wollen das langsam sinkende Schiff der konventionellen Industrie verlassen und die Zukunft der produzierenden Industrie aktiv mitgestalten?! Sie wollen durch eine neue Art von Leadership mit den klügsten Köpfen unserer Industrie kollaborieren und den Status quo in Frage stellen?! Perfekt, dann laden wir dich herzlich in unser Core-Team ein. Werden Sie ein Teil unserer «First in LAST»-Reise! Vielleicht passt gleich diese Rolle zu Dir:

Der PC - mehr als ein **Key Account Manager** – (empfohlenes Pensum 80-100%)

Ihre Aufgaben und Verantwortungen:

- Marktrecherche, Prospecting und Account-Planning (Buying Center)
- Beziehungsaufbau und Erstellung von Rapport mit Kontaktpersonen
- Lead-Qualifikation und erste Bedarfsanalysen
- Erstellung von Proposals, Angeboten und Angebotspräsentationen
- Bearbeitung des Sales-Funnel und Deal-Closing
- Beziehungspflege und Business Development für unsere Kunden

Ihre Stärken:

- Neugier und Interesse für Aufgaben der produzierenden Industrie
- Fragen stellen, aufmerksam zuhören und wichtige Informationen filtern
- Freude und Überzeugung für persönlichen Erstkontakt mit Prospects
- Aus Marktproblemen Geschäftsfälle entwickeln
- Geduld, Disziplin und Ausdauer
- Teamarbeit - Führen und Folgen verschiedener Persönlichkeiten
- Analytisches und unternehmerisches Denken

Ihr Gewinn:

- Fachliches und persönliches Wachstum, durch Aufgabengebiete und Ausbildungen
- Langfristige, abwechslungsreiche und fordernde Tätigkeit
- Lernen und Leben von Heartfelt Leadership mit dem Laser Lab Team
- Freiraum in der Gestaltung von Arbeitsmodell und Arbeitsprozessen
- Komplette Ausrüstung IT / EDV sowie ein Firmenfahrzeug
- Erfolgsbeteiligungen